

Testimonial Boskalis Nederrijn tendervoorbereiding Taco Vergeer - Bedrijfsleider

Boskalis heeft AMI gevraagd om samen met de sleutelfunctionarissen (het tenderteam) de voorbereiding –zowel de boodschap als de presentatie- te verzorgen op de interviews die onderdeel uitmaakten van de tenderprocedure.

Er stond voor Boskalis veel op het spel. Boskalis had haar zinnen gezet op dit pilot-project. Dan gaan we niet experimenteren. De professionals van AMI kennen we goed en zij kennen ons. Dat maakt het mogelijk om in korte tijd heel veel te bereiken.

Op onze vraag volgde vanuit AMI een gedegen voorstel en een daaraan gekoppelde “fixed price”. Onze vraag werd vertaald naar een doordacht programma en heldere doelen. AMI verdiepte zich goed in de vraag vanuit onze klant, en heeft daarin duidelijke meerwaarde geboden in het scherp krijgen van de klantvraag. Projectdoelen, klantbelangen en succesfactoren kregen we zo samen goed in het vizier. De unieke punten uit onze aanbieding die meerwaarde voor de opdrachtgever boden hebben we helder over het voetlicht kunnen brengen. De opdrachtgever heeft dat begrepen en beloond.

Het door ons zo begeerde project is aan ons gegund. Over de kwaliteit van de interviews waren niet alleen wij, maar ook onze klant zeer tevreden. Dit laatste blijkt ook uit een Quote van de Programmadirecteur Ruimte voor de Rivier, Ingwer de Boer: "In interviews kregen we een goede indruk van de professionals die Boskalis voorstelde voor het projectteam. Zeker in een innovatieve samenwerking als deze waarbij de opdrachtgever meer uit handen geeft aan de markt dan we normaal gesproken gewend zijn, zijn sleutelfunctionarissen die het project goed begrijpen uitermate belangrijk. Ik kijk erg uit naar onze samenwerking."(ref: <http://www.ruimtevoorderivier.nl/meta-navigatie/nieuwsoverzicht/boskalis-krijgt-opdracht-voor-verruiming-nederrijn>)